

Santiago ZAPATA (ed.), *Suredes i indústria surera: avui, ahir i demà / Alcornocales e industria corchera: hoy, ayer y mañana / Cork oak woodlands and cork industry: Present, past and future*, Museu del Suro, Palafrugell, 2009, 889 pp.

El libro que se reseña publica, después de un proceso de revisión, 49 de las 78 comunicaciones presentadas al Congreso Internacional *Alcornocales, Fábricas y Comerciantes. Pasado, Presente y Futuro del Negocio Corchero* celebrado en Palafrugell (Girona) en febrero de 2005. El tristemente desaparecido Santiago Zapata, sin cuya infatigable dedicación al impulso de la investigación sobre el mundo del corcho este libro no habría visto la luz, se encargó de la compleja tarea de edición de este volumen.

La obra se divide en dos partes. En la primera se reúnen 28 aportaciones relacionadas con aspectos forestales e industriales analizados desde la perspectiva de la ingeniería, la biología o la química. En la segunda se publican 21 artículos que estudian el sector desde el punto de vista de la economía o de la historia. En ambas partes han colaborado investigadores vinculados a la universidad, a centros públicos y privados de investigación, y al mundo de la empresa, como corresponde a un libro que tiene entre sus objetivos “ayudar a hacer un diagnóstico más certero de la problemática corchera, que pueda aumentar la eficacia de la toma de decisiones”, en palabras del prólogo de S. Zapata.

La gran variedad de estudios y de temas tratados imposibilita que en estas páginas se pueda dar cuenta de cada una de las aportaciones. Por ello, realizaré una somera descripción de los principales temas tratados en la primera parte, y abordaré con algo más de detalle los capítulos dedicados a cuestiones económicas e históricas.

Podemos distinguir algunas agrupaciones temáticas en los capítulos de carácter científico-técnico. Un primer grupo presenta modelos de actuación silvícola y estima sus resultados para distintas regiones donde el alcornocal tiene presencia, desde Cataluña y el sur de España, hasta Túnez y Cerdeña. Otro está constituido por diversos estudios sobre las enfermedades del árbol y sus tratamientos. Un tercer conjunto de aportaciones versa sobre los defectos del corcho, los procedimientos de análisis de dichas anomalías y los métodos de optimización de la calidad del producto. También en relación con la calidad, encontramos diversos artículos que abordan el problema del tricloroanisol (TCA), que provoca el “sabor de corcho” en los taponos para vinos. Aunque éstos son los aspectos más tratados, el abanico temático de la primera parte del libro es mucho más amplio, ya que incluye cuestiones tan variadas como el análisis de la evolución de la superficie de alcornocal a través de técnicas de fotointerpretación, el estudio de diversos aspectos de la biología del alcornoque, el papel de los alcornocales en la captura de CO₂, los resultados

de la aplicació experimental de màquines a la saca del corcho, la obtenció de nous materials a partir del corcho, la presentació de mètodes de desintoxicació biològica de les aigües residuals de la indústria preparadora, o el anàlisi de les publicacions científiques sobre temes corcheros.

Entre els 21 capítols de la segona part podem distingir aquells que aborden el anàlisi del sector corchero actual amb les eines de l'anàlisi econòmic o des de la perspectiva de la organització d'empreses, de aquells altres de temàtica històrica. Entre els primers, hi ha quatre aportacions que apliquen tècniques d'anàlisi coste-benefici a l'explotació dels alcornoques en diferents contextos. L'equip format per P. Ovando, P. Campos, J. L. Oviedo, A. Caparrós, E. López Sensepleda i G. Montero presenta dos avaluacions de la rentabilitat econòmica de la inversió en la restauració dels alcornoques, aplicades respectivament a una zona de bosc degradat del macizo de Les Gavarres (Girona) i a finques del Parc Natural dels Alcornoques (Cádiz-Málaga). Dos dels membres d'aquest equip, P. Campos i P. Ovando, han col·laborat amb els investigadors tunecins Hamed Dali-Hassen i Ali Chebil en dos estudis sobre els alcornoques del país nordafricà. El primer realitza un anàlisi coste-benefici simulant dos escenaris de gestió dels alcornoques de la regió de Ain Snoussi, un amb gestió sostenible i l'altre en el que els alcornoques desapareixen per ser substituïts per matorral. El segon d'aquests estudis analitza la renda comercial dels alcornoques de la regió de Iteimia en un context d'aprovechaments múltiples, amb gran importància de l'ús per pastos.

Les aspectes industrials del sector corchero en l'actualitat mereixen l'atenció de quatre aportacions, que tenen perspectives d'anàlisi molt diverses. M. Montalbán repassa l'evolució d'alguns dels principals indicadors de la indústria corchera catalana (facturació, percentatge d'exportació, ocupació, entre altres) durant el període 1999-2003. L. Gutiérrez i M. Gutiérrez analitzen l'eficiència de les empreses corcheres sardes. J. J. Puig aborda el procés de normalització dels taponers de corcho a Espanya a través de l'anàlisi de la normativa sobre aquesta qüestió. Finalment, A. Martínez Bazaga estudia els resultats obtinguts per la certificació de les empreses corcheres.

Els capítols de caràcter històric són també heterogèneos, tant per les temes abordats (el desenvolupament i la estructura industrial del sector, els factors de localització, la comercialització de matèria prima o de productes acabats), com per l'àmbit territorial del que se ocupen. El estudi més general per lo que respecta a l'abast geogràfic és el de A. Voth, que proporciona un anàlisi dels canvis en les pautes de localització de la indústria corchera en diversos països europeus (Alemanya, França, Espanya i Portugal), utilitzant com a punt de partida l'enfocament de la teoria clàssica de la localització industrial.

Dos capítols, els de J. I. Puyo i J.-M. Olivier, se refereixen a França i les seves colònies. J. I. Puyo se planteja en el seu article per què, després del sometiment colonial d'Argel, Túnez i Marruecos, el corcho del Magreb no va aconseguir ser hegemònic en el mercat metropolità i França va continuar important grans quantitats de matèria prima de Espanya i Portugal. Segons l'autor, això es explica per dos tipus de factors. El primer se refereix als problemes que comportà la posada en explotació dels alcornoques del nord d'Àfrica, especialment a Argel, on la política de concessions privades de

las autoridades francesas generó una fuerte resistencia por parte de las comunidades locales. Por otra parte, entre los distintos grupos de interés, metropolitanos y coloniales, relacionados con el negocio corchero, el que acabó gozando de mayor poder fue el *lobby* metropolitano de los grandes transformadores, interesados en crear unas condiciones de mercado con amplia concurrencia de oferentes de materia prima, a fin de mantener comprimidos los precios de ésta, lo que consiguieron gracias a su capacidad de influir en los acuerdos comerciales de Francia con España y Portugal.

El otro estudio referente a Francia versa sobre los taponeros del Midi en el siglo XIX. En él, J.-M. Olivier analiza las actividades de transformación del corcho, insertadas en la pluriactividad de las familias campesinas. Olivier reivindica el dinamismo de esta industria rural, aparentemente arcaica, y de las pequeñas empresas familiares que la formaban. Según el autor, la industria taponera debe inscribirse en la nebulosa de industrias dispersas francesas que aseguraban durante el siglo XIX la mayor parte de la producción de manufacturas del país y que, lejos de ser un factor de atraso, fueron capaces de rivalizar con el *factory system*.

Una de las cuestiones a las que el libro presta una atención especial, y que constituye una de sus principales aportaciones, es la comparación de las trayectorias corcheras de España y Portugal en el siglo XX. Hay, por una parte, dos estudios sobre Portugal, debidos a A. Branco y a A. Carvalho Mendes. Branco analiza la estructura y evolución del sector corchero en el periodo 1930-1974, así como el papel del Estado y, especialmente, el impacto del sector en el crecimiento económico portugués. La autora concluye que la contribución del corcho al crecimiento industrial fue muy limitada, sobre todo después de 1960; en cambio, tuvo mucha más relevancia su aportación a las exportaciones y al equilibrio de la balanza comercial. Carvalho Mendes, por su parte, reconstruye las estadísticas de exportación de productos corcheros, precios de éstos y producción de materia prima para el periodo 1865-2000. A partir de esta base cuantitativa, complementada con series sobre número de establecimientos y salarios para el periodo posterior a 1940, establece distintas subetapas en la trayectoria del sector. Además de los factores que determinaron las distintas coyunturas, el autor presta especial atención al proceso de relocalización regional de la industria, marcado por el crecimiento del distrito de Aveiro en detrimento del área próxima a Lisboa, que tuvo lugar desde la década de 1960. Una relocalización que implicó también un cambio de modelo empresarial, con el declive de las grandes unidades productivas del área de Lisboa-Setúbal y el auge de las redes de pymes articuladas en torno a algunas grandes empresas, entre las que destaca Amorim.

Aunque tanto Branco como Carvalho Mendes introducen comparaciones con el caso español, la perspectiva comparada es más explícita en los estudios de F. M. Parejo, S. Zapata y J. I. Jiménez Blanco. Parejo analiza las cifras españolas y portuguesas de exportación de productos corcheros durante el siglo XX y presenta una reflexión sobre las causas del cambio de liderazgo industrial entre las dos naciones que tuvo lugar en el periodo 1930-1955. Entre las distintas hipótesis explicativas de dicho cambio de hegemonía, el autor repasa y discute el impacto de la guerra civil y de las restricciones del primer franquismo, las diferencias en la estructura de costes de la industria de los dos países ibéricos, la política de relaciones exteriores de los gobiernos españoles y portugueses, o el papel que desempeñaban en las dos naciones los intereses corcheros en la negociación de los tratados comerciales.

S. Zapata reconstruye diversos indicadores de producción y productividad de la industria corchera española para el periodo 1958-1992 y los compara con los datos referentes a Portugal. Del caso español, destaca la continua reducción de la producción y del número de ocupados, y el fuerte incremento de la productividad. En lo referente a Portugal, muestra que, aunque su importancia industrial ya era superior a la española en los años cincuenta, su posición se consolidó en la segunda mitad del siglo XX, como lo demuestra la evolución de la industria lusa de preparadora (y, por tanto, auxiliar de la industria manufacturera de otros países) a productora de bienes acabados. No obstante, pese a la indiscutible primacía portuguesa, la trayectoria de la industria española presenta algunos aspectos positivos, entre los que destaca un crecimiento mucho más intenso de la productividad.

Aunque el capítulo de J. I. Jiménez Blanco trata sobre el comercio corchero de importación de Estados Unidos, cuyas series reconstruye para el periodo 1900-1966, sus conclusiones tienen especial relevancia para la comparación entre España y Portugal. A lo largo del periodo considerado se produjeron importantes transformaciones en las importaciones americanas según el país de procedencia. De la hegemonía española a inicios del siglo XX, especialmente clara en el caso de las manufacturas, se pasó al dominio portugués (tanto en corcho obrado como no obrado), bien consolidado en la década de 1960. Como ya se había destacado en los estudios anteriormente comentados, los años clave de esta transformación parecen ser los de la guerra civil española y las primeras décadas del franquismo.

El resto de capítulos se refieren a España y tienen un enfoque regional o local. Entre ellos, un primer bloque lo constituyen los dedicados a Cataluña, debidos a X. Soldevila, S. Hernández y J. Alvarado. Soldevila estudia la situación jurídica de los alcornocales de la comarca del Baix Empordà, sus formas de explotación y sus usos en el siglo XIV. El autor muestra que el aprovechamiento de los alcornocales se centraba preferentemente en la alimentación del ganado de cerda y en la obtención de leña, aunque ya entonces se pelaba el corcho, usado para aparejos de pesca, calzado o tapones para tinajas, que era objeto de un muy modesto comercio extralocal destinado a los puertos de Barcelona y el Rosellón.

S. Hernández y J. Alvarado abordan distintos aspectos de la industria catalana durante el siglo XIX y primer tercio del XX. El primero trata sobre una cuestión muy concreta, los incendios en la industria, centrandó la atención en las distintas estrategias seguidas por las autoridades locales en la lucha contra el fuego y, por otra parte, en los seguros contra incendios suscritos por las empresas del sector. Alvarado estudia la trayectoria de la industria en Cassà de la Selva (Girona) entre mediados del siglo XIX y los años inmediatamente anteriores a la guerra civil, buscando las raíces históricas de la fortaleza de la industria de esta localidad que, a diferencia de otras poblaciones del interior de Girona, todavía hoy conserva un relevante número de empresas corcheras. El autor sitúa el origen del éxito a largo plazo de la industria de Cassà en el periodo 1900-1934, cuando la mecanización permitió a las principales empresas taponeras seguir compitiendo en los mercados internacionales, mientras que otras localidades del interior quedaron reducidas a la producción de semielaborados (los cuadradillos), en un proceso de subordinación de su industria que sería el preámbulo de su definitiva decadencia en la segunda mitad del siglo XX. Por otra parte, los empresarios de Cassà lograron diversificar la producción hacia los

aglomerados, el producto corchero con mayor capacidad de crecimiento durante las primeras décadas del siglo XX.

La Sierra Morena sevillana y la Serra d'Espadà, en la provincia de Castellón de la Plana, son otras de las comarcas españolas que cuentan con estudios en este libro. Para la primera, A. Serrano realiza un estudio de la comercialización de corcho a través de una muestra de más de 900 contratos de compra-venta de esta materia prima otorgados ante notario durante el periodo 1827-1919. El comercio regular de corcho en esta zona fue iniciado en la década de 1820 por agentes de empresas corcheras gerundenses, que más tarde se asentarían en la provincia de Sevilla, donde instalarían empresas preparadoras o transformadoras. La documentación permite al autor analizar aspectos centrales del funcionamiento del mercado corchero: la duración de los contratos, los precios, las formas de pago y el ámbito geográfico de este comercio. Serrano muestra cómo durante el siglo XIX los contratos se firmaban con mucha anticipación a las sacas de corcho y que los compradores adelantaban la totalidad o buena parte del importe de la compra. Estas condiciones de pago, junto a los precios crecientes a largo de todo el periodo, indican que los compradores actuaron en unas circunstancias poco favorables para ellos, una situación que se prolongaría hasta la Primera Guerra Mundial.

J. Soriano y F. Tercero presentan una introducción a la historia corchera de la Serra d'Espadà, comarca castellanense con una limitada producción forestal e industrial. Se destacan especialmente las relaciones de la zona con Cataluña, tanto en lo que respecta a la comercialización de materia prima de la comarca, como al impulso que empresarios catalanes dieron a la manufactura local. Los autores también plantean los retos de futuro que afronta el negocio corchero de la comarca, marcado por los problemas derivados del abandono del bosque y por la debilidad de su tejido industrial.

En definitiva, el rigor con el que ha sido elaborado y el amplio espectro de los temas tratados convierten este libro en lectura indispensable para todo aquel que quiera aproximarse a la problemática actual y a la trayectoria histórica del sector corchero desde una perspectiva internacional y marcadamente interdisciplinar.

ROSA ROS MASSANA