

DE LA TORRE, Joseba, y Mar RUBIO-VARAS, eds. 2022. *Economía en transición: del tardofranquismo a la democracia*. Madrid: Marcial Pons, 352 pp.

El tiempo es un factor clave que atraviesa cualquier investigación en historia económica. Irónicamente, su tratamiento se vuelve aún más controvertido cuando nos referimos al estudio del período considerado como «historia reciente». Cabe la pregunta recurrente: ¿puede analizarse ya este fenómeno desde el paradigma de nuestra disciplina? En lo relativo a la etapa conocida como Transición española, Joseba de la Torre y Mar Rubio-Varas responden contundentemente como editores de este volumen: no solo se puede, sino que se debe.

Nos encontramos ante un libro cuya finalidad inherente es sintetizar el estudio de la Transición desde la óptica de la historia económica. Como ellos mismos mencionan, el estallido de la Gran Recesión acabó con la falta de controversia en el debate económico sobre sus consecuencias en el largo plazo. Desde ese momento, no pocos economistas comenzaron a cuestionarse qué parte de culpa tenían algunas herencias estructurales de la Transición en dicha crisis. *Economía en Transición* pretende representar una primera aportación integral desde nuestro campo al debate sobre la Transición económica y sus implicaciones en el largo plazo, dialogando con los análisis canónicos realizados por economistas de la época —que en muchos casos fueron protagonistas de dicho proceso—, y cuyos trabajos y relatos siguen siendo nuestra principal referencia. Esta no es una cuestión menor, pues el volumen realiza otra contribución de fondo: poner de manifiesto la necesidad acuciante de aportar visiones actualizadas sobre la Transición desde la historia económica. Frente a lo hermético de algunos trabajos provenientes de otros campos de la economía, este se enriquece con las particularidades propias de esta disciplina. La naturaleza del libro, así como del período tratado, lo hace transitar en distintas fases entre este campo y otros diversos, como la historia política, la economía política, la historia social, del trabajo... sin perder la originalidad de su enfoque. Esta tarea siempre presenta riesgos y dificultades, pero está aquí magistralmente resuelta tanto por los editores en la concepción y planteamiento del volumen, como por las seis autoras y tres autores que firman los textos compilados.

El libro se organiza por capítulos temáticos, de modo que cada uno de ellos se adentra en un campo fundamental de la Transición económica. A modo de introducción, el capítulo 1 sirve a los propios editores para realizar un análisis de amplio es-

pectro sobre este proceso, su relación con la Transición política y sus consecuencias en el largo plazo, para lo que se apoyan principalmente en los temas fundamentales sobre los que se profundizará a lo largo de la obra. En el capítulo 2, De la Torre reflexiona sobre una cuestión que sobrevuela la totalidad del estudio, como es la difusa línea que separa a veces la Transición política de la económica. Para ello se vale del análisis de dos grupos de protagonistas: primero, estudiando la gran influencia política e institucional de algunos de los más destacados economistas de la época y las medidas y marcos de aplicación que impulsó cada uno; segundo, matizando la figura del empresario «desconcertado» por el cambio, al enfatizar su ánimo y capacidad de organización, así como su presencia y relevancia en diversos círculos de poder. En el tercer capítulo, Rubio-Varas y Muñoz-Delgado desgranar la política energética hasta los años noventa. Las autoras indagan en el sendero recorrido hacia la tan ansiada diversificación del *mix* energético español, tanto en términos de fuentes energéticas como de proveedores, ahondando en el impacto de esta dinámica en la evolución de la dependencia española del exterior y en su repercusión última sobre la factura para el consumidor. Como telón de fondo se incide en los lastres que representaron el atraso tecnológico y la reacción política tardía a las crisis petrolíferas, así como en el impulso que se dio en estos años al desarrollo de importantes infraestructuras asociadas al aprovechamiento de nuevas fuentes de energía. Sanz Lafuente analiza en el capítulo 4 la evolución del movimiento obrero y del mercado de trabajo desde los últimos estertores del franquismo hasta el asentamiento de la democracia. La autora profundiza en la relación entre sindicatos y organizaciones patronales para dismantelar el entramado franquista en lo referente a las relaciones laborales, avanzando hacia la consecución del «pacto social». En el quinto capítulo, Torregrosa desgrana la profunda reforma fiscal abordada en España, a partir de la cual, y rompiendo con el modelo anterior, el peso del sistema pasará a recaer sobre los impuestos a la renta y al valor añadido, sin olvidar la importancia que las cotizaciones sociales tienen en nuestro país. Este giro en la estructura, que perdura hasta nuestros días, es analizado igualmente en la perspectiva de una progresividad muy discutida, con el consecuente impacto en materia de redistribución y desigualdad.

El sexto capítulo se ocupa del sistema financiero. Cuevas y Pons analizan las reformas llevadas a cabo en medio de la crisis y que se configuraron en torno a dos grandes bloques. Por un lado, las intervenciones destinadas a reajustar los fuertes desequilibrios macroeconómicos y que favorecieron la proactividad de la política monetaria. Por otro, la remodelación de un sistema bancario que tendió a la concentración y ganó en competitividad internacional, que favoreció la expansión de las cajas y que, por último, terminaría liberalizando la estructura de inversión de ambos tipos de entidades. El séptimo capítulo se destina a la política industrial, a la que Valdaliso se acerca desde el prisma del sector naval ejemplificado en dos sucesos: el Concurso del Millón de Toneladas de 1976 y la nacionalización de la Compañía Transmediterránea en 1977. El autor examina el rol de la intervención gubernamental y de otros agentes relacionados tanto en la construcción naval como en la marina mercante. El capítulo se cierra con un sugerente epígrafe en el que se revisita la teoría económica de las decisiones públicas como aproximación a las elecciones tomadas en materia de política

industrial antes de la reconversión. Por último, en el capítulo 8 Puig analiza la transición empresarial y su relación con el entorno económico y político a través de dos grandes empresas, Ferrer Internacional y Técnicas Reunidas. A ellas se refiere de forma individual y comparada, para detallar tanto las estrategias empresariales que tomaron como la relación de estas compañías y sus líderes con diversas instituciones y sectores, especialmente la banca. El capítulo enlaza con el análisis propuesto por De la Torre en el número 2 sobre la clase empresarial más relevante en la época y su influencia en altas esferas de poder, por lo que supone un cierre redondo a una obra con un enfoque integral.

Del conjunto se destila con facilidad una de las ideas que parecen clave en su concepción: la necesidad de dotar de carácter propio a la Transición económica y de estudiarla en perspectiva, matizando visiones heredadas de autores coetáneos y protagonistas del proceso. La voluntad de acercarse a Europa, con consecuencias de diverso calado, está presente en todos los textos, y la relevancia de este marco de integración supranacional queda muy bien reflejada a lo largo del libro. También se revela muy claramente cómo muchas decisiones económicas se vieron supeditadas a cuestiones políticas, y cómo el contexto de crisis económica internacional atravesó el grueso de las medidas tomadas. Por ello resulta atractiva la propuesta de otorgar a la economía el carácter que merece a la hora de analizar este convulso período, con la claridad que otorga el tiempo y sin caer en reduccionismos ni en cajones de sastre. Así se abre la puerta a futuras investigaciones que sigan profundizando en la Transición económica de forma minuciosa, alentadas también por las repercusiones que muchas de las políticas por las que se optó entonces han tenido en la economía actual.

En conclusión, *Economía en transición* cumple con su objetivo originario, presentándose como una gran mirada global a la Transición económica española, con un aire valiente y renovador que resulta tan motivador como necesario. Por lo claro y acertado de su estructura y su voluntad, así como por lo meticuloso de su análisis en todos los campos que lo componen, el libro se convertirá en una referencia obligada para cualquier investigador que, desde ahora, quiera acercarse a la Transición, y supone un punto y aparte en su estudio desde la historia económica.

GUILLERMO ANTUÑA MARTÍNEZ
Universitat de Barcelona